



**KLEVER MOBILITY
ZOEKT EEN
DIGITAL
MARKETEER**

#Hiring

Onze missie: iedereen uit de auto en op de fiets naar het werk.

Klever is één van de snelst groeiende merken in Speed Pedelecs. En daar zijn we trots op. Onze fietsen kennen een eigenwijs design, dat ook ons bedrijf goed symboliseert.

Wij maken de krachtigste en veiligste Power E-bikes die zorgen voor een heerlijke rijervaring. Zo wordt woon-werk verkeer snel het #leukste moment van de dag! Slimme keuze toch.

Wil jij bijdragen aan onze missie en de Benelux groener maken?

Ben je best gek op fietsen en weet je alles van digitale marketing? Ben je creatief zowel op het web, op social als misschien zelfs instore? Wil je deel uitmaken van een hecht internationaal team [kantoor in Bunnik, bij Utrecht]?

Dan is deze baan misschien de volgende mooie stap voor jou!

Digital Marketeer | je nieuwe baan

In ons Klever Marketing team bouw je mee aan het merk Klever en faciliteer je op allerlei manieren de (aankoop)reis van de klant. Of dat nu is op onze website, via forums, social media of tijdens test events of in de winkel. Wij willen zorgen voor de beste merkervaring. Dat doen we samen met onze collega's van de afdeling Sales, Customer Service en Techniek en onze dealers in Nederland en België. Want Klever wil graag een fietsleverancier zijn waar het prettig mee samenwerken is en waar de dealers op kunnen bouwen.



Omdat ons team maar klein is, liggen er veel kansen. Dat betekent dat eigen initiatief zeer gewaardeerd wordt en je echt kan groeien als online allrounder. Jij zult verantwoordelijk zijn voor het optimaal laten functioneren van de website en het inzetten van de juiste content op onze diverse social media kanalen. Dat lukt het beste als je tenminste 32 uur beschikbaar bent, verdeeld over 5 dagen. Af en toe in het weekend snel op iets reageren of een paar keer per jaar lange dagen voor een beurs maken hoort daarbij. Samen met de marketingmanager evalueer je de gestelde doelen uit het marketingplan en stuur je bij. Werken bij Klever is zeer afwisselend. Zo zul je de ene dag druk aan het schakelen met ons web- of social advertising bureau, check je GA4, om vervolgens de email flow automation te optimaliseren, de laatste organische content te plaatsen en even een dealer terug te bellen en te mailen voor een specifieke display vraag. Terwijl je de andere dag bezig bent met de creatie of omvorming van content voor onze fietsenlijn, bedenken en bestellen van incentives, het voorbereiden van ondersteuning van dealer events en het doorzetten van POS banners of leads van onze website of publiceren van een vacature.

Taken en verantwoordelijkheden

- Beheer website – SEO en SEA
- Social media en Social Ad
- Content creatie en planning
- Lead generation support
- Ondersteuning sales in promotioneel dealer support
- Event organisatie (NL/BE)
- Creatie en beheer incentives – promo artikelen

In deze functie val je onder de Marketing Manager.

Wat breng je met je mee?

Wij waarderen diversiteit, humor, collegialiteit en hard werken. Om bij ons lekker te werken en te groeien beschik je bijvoorkeur over:

- energie voor 32 uur en liefst meer.
- online marketing opleiding op MBO/HBO niveau (inclusief SEO/SEA/UX)
- 3+ jaar ervaring met Wordpress, Canva, Indesign (Adobe Suite), Mailchimp of vergelijkbaar
- 3+ jaar aantoonbare ervaring beheer en kennis van best practises op social media kanalen (FB, Insta, Twitter, Youtube en mogelijke uitbreidingen)
- vormgeving ervaring / creativiteit met oog voor visueel design / video
- iets met fietsen...
- goede beheersing van Nederlands/Vlaams en Engels (andere talen is een pré)
- zelfstartend vermogen en verantwoordelijkheidsgevoel
- planmatig kunnen werken (JIRA, Monday)
- affiniteit met techniek en/of non-food retail ervaring is een pré
- klantgericht en positieve werkhouding
- resultaatgericht en nauwkeurige manier van werken



Wat bieden wij jou... werkplek, collega's en cultuur

Je primaire werkplek is ons kantoor in Bunnik [vlakbij Utrecht] naast de A12. Het ligt op 5 minuten loopafstand (500 m) van het NS Station. Hier werken op dit moment zo'n 20 Klever collega's in een aantal teams: marketing, verkoop, verkoopsupport, tech support en het management team. Ons laagbouw pand is ruim en licht, industrieel ingericht en ligt op fietsafstand van winkels, parkeren is onbetaald en zelfs op eigen terrein mogelijk.

Wij zijn een hecht bedrijf, we lunchen elke dag samen aan een lange tafel (gesponsord door Klever). De cultuur in ons bedrijf is informeel, mensgericht en gezellig. Wij leren graag van jou en elkaar, zo hopen we ook jou te laten groeien. Wij wisselen hard werken af met 30 vakantiedagen op fulltime basis en een aantal leuke borrels. We zijn trots op wat wij als Scale-up inmiddels bereikt hebben. We zijn resultaatgericht en professioneel. Het snelst groeiende speed pedelec merk wordt je niet zomaar. Als team samen de markt nog verder veroveren, daar gaan we voor!

Spreekt dit je aan? Wij maken graag kennis met je!

Stuur ons een korte e-mail met je CV: vacatures@klever-mobility.com t.a.v. Bernadette van der Groen (marketing manager).

Klever Mobility NL B.V.

Regulierenring 15

3981 LA BUNNIK

www.klever-mobility.com

